

Ich pushe Ihre Telesales-Aktivitäten und bringe Ihre Telefonakquise schnell & nachhaltig zum Erfolg.



Kai Mario Abel

Interims Manager
Telefonakquise, Telesales
und Telefoncoaching

Als Experte in der Telefonakquise mit über 22 Jahren Berufserfahrung in der Call-Center und Telemarketing-Branche unterstütze ich Sie bei der Optimierung Ihrer Telesales- & Telemarketingaktivitäten als Interims-Manager. Dabei übernehme ich die Aufgaben eines Bereichsleiters, eines Teamleiters und/oder eines Telefoncoachs. Engagieren Sie mich bereits ab 40 Stunden pro Monat mit der Laufzeit Ihrer Wahl.



Kai Mario Abel

- Jahrgang 1974
- Fachkaufmann Marketing (IHK)
- Seit 22 Jahren Unternehmer, Berater und Coach in der Telefonakquise und dem B2B-Verkauf
- Zertifizierter NLP-Coach
- Podcaster

Berufliche Stationen



Geschäftsführer

Flying Marketers GmbH (2013 bis heute)

Gründung der Flying Marketers, einer Agentur für die Vermarktung von Produkten und Dienstleistungen. Coaching und Beratung mit der Marke iconio



Geschäftsführer

DIALOGMINDS Sales Support GmbH (2013 bis 2022)

Gründung und Aufbau der Premium Kontakter als Premium Service in der B2B-Telefonakquise. Aufbau von 130 Franchisenehmern bundesweit. Über 500 Kunden aus allen Branchen begleitet und beraten. Verkauf des Unternehmens 2022



Vorstandsvorsitzender

DIALOGTEAMS AG (2007 bis 2013)

Gründung in 2007 als GmbH & Co. KG und Umwandlung in AG. Die DIALOGTEAMS war ein Call Center Management Unternehmen und realisierte Call Center Projekte mit zahlreichen Partnern. Verkauf des Unternehmens in 2013.



Geschäftsführer

MarketDialog GmbH (2007 bis 2013)

Gründung in 2002 und Übernahme der seinerzeit insolventen MarketForce GmbH als Asset-Deal. Aufbau von 20 auf in der Spitze 180 Call Center Agenten. Aufgabenbereich Akquise und Projektleitung.

22

Jahre Erfahrung in der B2B-Telefonakquise & im B2B-Verkauf.

500

Unternehmen in der B2B-Telefonakquise begleitet und beraten.

> 1.000

Menschen im Verkauf & der Telefonakquise erfolgreich gecoacht.

100%

Authentisch mit Spaß und Leidenschaft im B2B Verkauf.

22 Jahre B2B-Telefonakquise

Gestartet im Verkauf bei Fluggesellschaften, wechselte ich im Jahr 2001 zu einer Telemarketing-Agentur. In 2002 wurde ich Gesellschafter und Geschäftsführer der MarketDialog, die ich fünf Jahre lang erfolgreich aufbaute. Anschließend gründete ich die DIALOGTEAMS AG (ein Call Center Management Unternehmen). In 2013 startete ich mit der DIALOGMINDS Sales Support GmbH, die ich zur führenden Premium-Agentur in der B2B-Telefonakquise und einem erfolgreichen Franchise-System aufbaute. Ich war in dieser Zeit zusätzlich 3 Jahre stellvertretender Vorsitzender des Call Center Councils des Deutschen Dialogmarketing Verbandes DDV, und im Fachbeirat der CCW, der führenden Messe für die Kommunikationsbranche. Ich bin zertifizierter NLP-Coach und absolvierte zusätzlich eine Hypnose-Ausbildung. Ich habe in den 22 Jahren über 500 Unternehmen in der Telefonakquise begleitet, beraten und über 1.000 Menschen gecoacht.



Sie haben Interesse an einer Zusammenarbeit?

Ich übernehme als Interims Manager das Management und das Coaching Ihrer Aktivitäten in der B2B-Telefonakquise und im Telesales. Dabei agiere ich hauptsächlich remote, steuere und coache per Telefon und MS-Teams, und bin auch bei Bedarf bei Ihnen vor Ort oder bei Ihrem Dienstleister. Ich steuere sowohl Ihre internen als auch Ihre externen Teams.

Engagieren können Sie mich ab 40 Stunden pro Monat. Senden Sie mir direkt eine E-Mail oder rufen Sie mich an.



Darmstadt 01.09.2023